



Mastère MANAGER D'AFFAIRES

Une expertise au service
du développement des entreprises

NOTRE FORMATION

☆ Formation en alternance, en intensif ou VAE - *Durée 2 ans*

Accessible après un Bac+3, le Mastère Manager d'Affaires a pour objectif de former des cadres capables d'accompagner la stratégie de développement des entreprises. Cette formation permet d'approfondir les compétences en développement commercial, en négociation, en gestion de projets et en pilotage d'activités. À travers une approche pédagogique associant enseignements théoriques, mises en situation professionnelles et immersion en entreprise, ce cursus de 2 ans permet aux étudiants de développer des compétences opérationnelles et stratégiques afin d'acquérir une vision globale du développement commercial et de la gestion des affaires.

2 MODALITÉS	
EN ALTERNANCE	EN STAGE ALTERNÉ
ENTREPRISE	
CONTRAT d'apprentissage ou de professionnalisation 2 à 3 semaines par mois en entreprise	STAGE Durée minimale du stage : 80 jours (ou 560 heures par année de formation)
FRAIS DE FORMATION	
0 € Coût pris en charge par l'OPCO de l'entreprise Aide ponctuelle apprentissage Fonds Social Région	3 902 € par année de formation (Coût 2026/2027)

LES DU CAMPUS

- Accompagnement opérationnel à la recherche d'alternance
- Cursus animé par des professionnels reconnus
- Bureau des entreprises
- Bureau des étudiants actif

campus
La Salle*



EN SAVOIR +
sur notre formation



Diplôme
niveau 7

Parcours
en alternance
/ Intensif
ou VAE



CONDITIONS D'ACCÈS

Pour candidater : envoyer CV + LM à campus@saint-joseph-auxerre.fr

- Titulaire d'un BAC +3 ou titulaire d'une certification professionnelle de niveau 6 validée
- Niveau BAC+3 et justifiant de 2 ans d'expérience professionnelle
- Étude de votre dossier
- Entretien de motivation
- Évaluation écrite

CONTENU DE LA FORMATION

BLOC 1

Définir et mettre en œuvre une stratégie commerciale durable en fonction des objectifs de rentabilité économiques fixés par le comité de direction

BLOC 2

Développer l'activité commerciale par la conquête et la fidélisation client en s'appuyant sur les processus de transformation digitale mis en place par l'entreprise

BLOC 3

Manager une équipe de collaborateurs et un réseau de partenaires

BLOC 4

Piloter l'activité d'un centre de profit

PERSPECTIVES PRO

- Manager d'Affaires
- Business manager - Business Développeur
- Directeur d'agence / de magasin
- Chargé d'Affaires - Ingénieur d'Affaires
- Responsable E-Commerce
- Directeur Commercial / Responsable du Développement Commercial / Responsable Commercial
- Technico-commercial Grands Comptes
- Développeur des ventes...

<https://www.francecompetences.fr/recherche/mcp/40257/>

PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP OU A BESOIN(S) ÉDUCATIF(S) PARTICULIER(S)

Nous étudions au cas par cas les besoins spécifiques des bénéficiaires afin de mobiliser les moyens et les réseaux nécessaires pour prendre en charge ou orienter les personnes en situation de Handicap.



Donnez une dimension stratégique à votre carrière commerciale



En apprentissage, les frais de formation sont pris en charge par les OPCO.

Certification Professionnelle Manager d'Affaires enregistrée au RNCP pour trois ans (Numero Fiche RNCP40257) sur décision du directeur de France Compétences en date du 28 février 2025, au niveau de qualification 7 (CEC) - Code NSF 310, 312t, 313 - sous l'autorité et délivrée par Manitude.



MANITUDE
La cohérence pédagogique



CAMPUS SAINT JOSEPH LA SALLE
1, Bd de la Marne - 89000 AUXERRE - www.campus-saint-jo.com
Nous contacter : Tél. 06 58 11 79 51 / Mail : campus@saint-joseph-auxerre.fr
SIRET de l'établissement : 778 648 360 000 15

