



# Bac + 3

## CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET MARKETING

Le marketing attire,  
la vente transforme,  
l'expérience fidélise.

### NOTRE FORMATION

★ Formation en alternance - *Durée 1 an*

Dans un contexte économique où la concurrence est exacerbée et où les qualités humaines et la maîtrise du digital sont des atouts déterminants, les entreprises sont à la recherche de jeunes talents opérationnels pour relever les prochains défis.

Cette formation **en alternance** a été pensée et développée pour vous faire acquérir, au-delà des connaissances générales et du savoir être, des compétences hautement professionnelles et opérationnelles.

Intégrer cette formation dans notre Campus, c'est vous engager dans un parcours humain, professionnel et passionnant.



### LES + DU CAMPUS

- Cours animé par des professionnels reconnus
- Bureau des entreprises
- BDE actif

campus  
La Salle<sup>+</sup>



EN SAVOIR +  
sur notre formation

Parcours  
en alternance



## CONDITIONS D'ACCÈS

- Titulaire d'un BAC +2 ou d'un BAC avec 3 ans d'expérience professionnelle
- Présenter une attestation d'une école ou d'une université validant 120 crédits ECTS
- Étude de votre dossier
- Entretien de motivation
- Évaluation écrite



## CONTENU DE LA FORMATION

**BLOC 1** Mise en œuvre d'un plan marketing omnicanal

**BLOC 2** Développer et suivre les ventes multicanales

**BLOC 3** Manager une équipe commerciale et marketing

## POURSUITE D'ÉTUDES

- Intégrer un Master

## PERSPECTIVES PRO

- Chargé d'affaires
- Chargé de développement Marketing
- Responsable commercial
- Business développeur
- Community Manager



*L'innovation commerciale naît de l'écoute et de l'audace.*



En apprentissage, les frais de formation sont pris en charge par les OPCO.



Informations relatives à la certification Chargé de Développement Commercial et Marketing Certification de niveau 6, « Chargé de Développement Commercial et Marketing ». Organisme certificateur : EDUCSUP / Inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP Fiche n°38025), enregistrée le 20 septembre 2023. Code NSF 312 : Commerce, vente <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38025/> <https://educsup.fr/formations/cdcm/>



CAMPUS SAINT JOSEPH LA SALLE  
1, Bd de la Marne - 89000 AUXERRE - [www.campus-saint-jo.com](http://www.campus-saint-jo.com)  
Nous contacter : Tél. 06 58 11 79 51 / Mail : [campus@saint-joseph-auxerre.fr](mailto:campus@saint-joseph-auxerre.fr)  
SIRET de l'établissement : 778 648 360 000 15

